

INFLACION

CONCEPTO

INFLACION
CONCEPTO

- La Inflación es el aumento general y sostenido (promedio) del nivel general de precios de los bienes y servicios de una economía.

Tipos de Inflación

La Inflación, al igual que las enfermedades, muestra diferentes niveles de gravedad. Resulta útil clasificarla en tres categorías:

- 1) Inflación baja.-
- 2) Inflación galopante.-
- 3) Hiperinflación.-

Inflación baja

La Inflación baja se caracteriza por una lenta y predecible suba de los precios. Podríamos considerar que una inflación es **baja** si las tasas anuales de inflación son de un dígito.

Cuando los precios son relativamente estables, el público confía en el dinero, está dispuesto a mantenerlo en efectivo, porque dentro de un mes o de un año tendrá casi el mismo valor que hoy.

Está dispuesto a firmar contratos a largo plazo expresados en términos monetarios, porque confía en que los precios relativos de los bienes que compra y vende no se alejarán demasiado.

Inflación galopante

La inflación de dos o tres dígitos que oscila entre el 20%, el 100% o el 200% al año se denomina inflación [galopante](#).

Una vez que la inflación galopante arraiga, surgen graves distorsiones económicas. Generalmente, la mayoría de los contratos se ligan a un índice de precios o a una moneda extranjera como el dólar.

En estas circunstancias, el dinero pierde su valor muy rápido, por lo que el público no tiene más que la cantidad de dinero mínima indispensable para realizar las transacciones diarias.

Hiperinflación

Aunque parezca que las economías sobreviven con una inflación galopante, cuando golpea el cáncer de la hiperinflación se afianza una tercera y mortífera tensión. No es decir nada bueno de una economía de mercado en la que los precios suben un millón o incluso un billón por ciento al año.

“Antes solíamos ir a las tiendas con el dinero en el bolsillo y volvíamos con la comida en la canasta. Hoy vamos con el dinero en la canasta y volvemos con la comida en el bolsillo”.

La gente se apresura, de hecho, a deshacerse del dinero como de una papa caliente antes de quemarse por su pérdida de valor.

Inflación prevista o imprevista

En los análisis de la inflación se hace una importante distinción entre las subas previstas de los precios y las imprevistas.

Los economistas generalmente creen que la inflación que se prevé que será moderada (1% al 5%) apenas afecta a la eficiencia económica o a la distribución de la renta. Los precios en estas circunstancias, son simplemente un patrón de medida cambiante al que los individuos adaptan su conducta.

Pero lo cierto es que la inflación normalmente es imprevista. Una suba imprevista de los precios empobrece a unos y enriquece a otros. Es posible que los efectos sean sociales más que económicos. Una epidemia de robos puede no reducir el PBI, pero causa un gran malestar. Asimismo, una redistribución aleatoria de la riqueza a causa de la inflación es como obligar a la gente a participar en una lotería que preferiría evitar.

Consecuencias económicas de la inflación

Los efectos globales de la inflación no son neutrales, sino nocivos. Durante los períodos de inflación no todos los precios y los salarios varían a la misma tasa; es decir, cambian los precios relativos y, como resultado de esta divergencia, la inflación tiene dos claras consecuencias:

- a) Redistribuye la renta y la riqueza entre los diferentes grupos.
- b) Distorsiona los precios relativos (x/y) y la producción de diferentes bienes.

Consecuencias para la distribución de la renta

El principal efecto distributivo de la inflación se debe a las diferencias existentes los tipos de activos y pasivos que poseen los individuos.

Cuando una persona pide un préstamo de \$ 1.000.000 para comprar una vivienda y debe pagar el préstamo en cuotas de \$ 50.000.- anuales a una tasa de interés fija para amortizar el crédito. De repente, una gran inflación duplica todos los salarios y las rentas.

La cuota de *nominal* de amortización del crédito hipotecario sigue siendo de \$ 50.000.- al año, pero su costo real se ha reducido a la mitad.

Si la persona es un acreedor y tiene activos en hipotecas de tasa de interés fija, ocurrirá lo contrario. Una suba imprevista de los precios la empobrecerá, porque el dinero que le devolverán vale menos que el dinero que prestó.

Un caso de redistribución se observó en Argentina, luego de la devaluación del año 2002, con el llamado proceso de pesificación, en el que los ahorristas y los inversores hipotecarios en dólares se perjudicaron al transformarse sus préstamos en pesos, en la relación 1 a 1, mientras que el dólar superaba los 3 pesos.

Influencia en la eficiencia económica

La inflación perjudica a la eficiencia económica porque distorsiona las señales de los precios, desorientando a consumidores y a productores.

En una economía de baja inflación, si sube el precio de un bien, tanto los compradores como los vendedores saben que han cambiado realmente las condiciones de oferta o demanda de ese bien y pueden reaccionar debidamente.

En cambio, en una economía de elevada inflación, es mucho más difícil distinguir entre las variaciones de los precios relativos y las variaciones del nivel general de precios. Si la inflación es del 20% o 30% mensual, los comercios cambian sus precios con tanta frecuencia, que las variaciones de los precios relativos pasan inadvertidas.

La inflación también distorsiona la utilización del dinero. El efectivo es dinero que tiene una tasa de interés nula. Si la tasa de inflación sube del 0% al 10% al año, la tasa de interés real del dinero desciende a **-10%** al año.

Otras consecuencias de la inflación

Muchos economistas señalan la distorsión que introduce la inflación en los impuestos. Por ejemplo, cuando se calcula la renta imponible, tal vez se pueda realizar una deducción general de cuantía fija de la renta, cuando hay inflación, el valor real de esa deducción general disminuye y el valor real de los impuestos aumenta.

La indexación de los tramos impositivos no es suficiente para eliminar del sistema impositivo los efectos de la inflación, ya que ésta distorsiona la medición de la renta.

Cuando los impuestos son progresivos y se produce un incremento de la renta nominal (aunque no de la real) por la inflación, aumenta la proporción del impuesto produciéndose un desplazamiento ascendente de los tramos impositivos.

Este aumento de la recaudación, vía desplazamiento de tramos, puede suceder en períodos de baja inflación.

Por el contrario, en períodos de alta inflación predomina el efecto inverso, que acentúa el déficit fiscal licuando los ingresos del Estado.

La inflación deteriora el valor real de la recaudación fiscal, ya que se calcula sobre períodos anteriores, no inflacionarios; es decir, aumenta el déficit fiscal. Y cuando queda atrás el proceso inflacionario, la estabilidad se aumenta el valor real de los ingresos fiscales. (ver escala).

Costos de la inflación

- Estos dependen si la inflación es esperada o no:
- **Inflación esperada**
- Si las instituciones se han adaptado para compensar sus efectos obtenemos dos tipos de costos, "suelas de zapatos" **derivados** de la incomodidad de tener que ir con frecuencia a las entidades financieras a demandar saldos nominales por la pérdida de poder adquisitivo, "costos de menú" por cambiar las listas de precios frecuentemente.
- **Inflación no esperada**
- Efectos sobre la distribución de la renta: visto en diapositiva 9.

Causas de la inflación

Es conveniente aclarar que a las causas se las considera por separado pero hay interdependencia entre ellas.

- a) Inflación de demanda: cuando la demanda agregada aumenta más rápido que la capacidad productiva de la economía, elevando los precios para equilibrar la oferta y la demanda agregadas.

Es frecuente observar la inflación de demanda en funcionamiento cuando los países recurren al dinero para financiar su gasto. El rápido crecimiento de la oferta monetaria eleva la demanda agregada, que en pleno empleo, impacta en el nivel general de precios.

Causas de la inflación

- b) Inflación de costos: se distinguen varios tipos como condiciones climáticas, puja redistributiva entre asalariados, empresarios y sector público, aumento del precio de insumos (siendo el más importante el del petróleo) o por una devaluación para aquellos procesos productivos que utilizan insumos importados. El hecho de una puja por la distribución del ingreso gatilla un proceso de incremento en los precios generales, por ejemplo por existir sectores empresarios con poder monopólico u oligopólico que deciden obtener mayores ganancias o la fijación de precios del sector público por los servicios públicos.

-

Causas de la inflación

c) Inflación Inercial: Cuando ya se desarrolla una alta inflación observamos con mucho sentido común que los agentes intentan protegerse de las pérdidas de ingreso o capital por lo tanto los contratos, alquileres etc., están sujetos a la indexación de los valores nominales con índices publicados por organismos oficiales.